

0101 Assistenza alle imprese

Підтримка підприємств

Gli esperti della Camera di Commercio Italiana per l'Ucraina sono a disposizione degli imprenditori e degli amministratori aziendali per qualsiasi forma di supporto imprenditoriale:

Фахівці Торгово-Промислової Палати Італії в Україні доступні для підприємців та керівників підприємств для надання підтримки у будь-якій формі підприємницької діяльності:

0101a PIANI IMPRENDITORIALI

ПІДПРИЄМНИЦЬКЕ ПЛАНУВАННЯ

- Analisi e valutazione economica, patrimoniale e strutturale dell'impresa e valutazione sull'effettiva possibilità di inserimento sul mercato
- Pianificazioni aziendali per delocalizzazione, costruzione reti vendita, organizzazione servizio approvvigionamento in logo e stesura piani di investimento
- Supporto agli start up aziendali, pianificazione, organizzazione, controllo e verifica del processo

- Аналіз та економічна, майнова, структурна оцінка підприємств та оцінка реальної можливості виходу на ринок
- Корпоративне планування по розширенню, організація торгових мереж, організація послуг спорядження логотипом та розробка інвестиційних планів
- Підтримка підприємств на початковій стадії, планування, організація, контроль та перевірка процесу розвитку

Costo avviamento e gestione dell'operazione (sino a €. 3.000.000,00 di fatturato o 20 dipendenti)

Вартість запуску і оперативного управління (До 3,000,000,00 обороту або до 20 працівників)

€ 7.231,00 4.700,00

Costo aggiuntivo per ogni milione di fatturato 3.000.001,00 a 20.000.000,00

Доплата за кожен мільйон обороту 3,000,001.00 до 20,000,000.00

€ 185,00 120,00

Costo aggiuntivo per ogni dipendente

Доплата за кожного співробітника

€ 131,00 85,00

Costo per ogni mese di lavoro successivo ai primi 3 compresi (max 30 ore mese di assistenza spese escluse)

Оплата за кожен місяць роботи після перших трьох включених (не більше 30 годин на місяць не включаючи додаткових витрат)

€ 4.154,00 2.700,00

0101b PIANI COMMERCIALI

КОМЕРЦІЙНЕ ПЛАНУВАННЯ

- Elaborazione delle migliori strategie per la costituzione di reti di vendita, partendo da parametri essenziali, quali il prodotto e le risorse allocate a budget
- Ricerca ed individuazione dei canali di distribuzione e vendita più opportuni
- Pianificazione delle diverse fasi relative al processo di vendita, e definizione dei vari step
- Costituzione, organizzazione e controllo delle reti e dei processi di vendita

- Розробка удосконалених стратегій для створення мережі продажів, починаючи з основних параметрів, таких як продукт і ресурси, що виділенні в бюджет
- Пошук та виявлення найбільш відповідних каналів збуту
- Планування різних етапів продажу, та визначення різноманітних етапів
- Створення, організація та контроль мереж і процесів продажу

Costo avviamento e gestione dell'operazione (sino a 3.000,00 di fatturato o 20 dipendenti)

Вартість запуску і оперативного управління (До 3,000,000,00 обороту або до 20 працівників)

€ 7.231,00 4.700,00

Costo aggiuntivo per ogni milione di fatturato 3.000.001,00 a 20.000.000,00

Доплата за кожен мільйон обороту 3,000,001.00 до 20,000,000.00

€ 185,00 120,00

Costo aggiuntivo per ogni dipendente

Доплата за кожного співробітника

€ 131,00 85,00

Costo per ogni mese di lavoro successivo ai primi 3 compresi (max 30 ore mese di assistenza spese escluse)

Оплата за кожен місяць роботи після перших трьох включених (до 30 годин на місяць не включаючи додаткових витрат)

€ 4.154,00 2.700,00

| | | | | | |
|-------|---|---|---|----------|----------|
| 0101c | APPROVVIGIONAMENTI (PIANIFICAZIONE) | ПОСТАЧАННЯ (ПЛАНУВАННЯ) | | | |
| | – Elaborazione delle migliori strategie per la costituzione di reti di approvvigionamento, o di singole unità atte allo scopo | – Розробка удосконалених стратегій для формування мереж постачання, або окремих підрозділів придатних для цієї мети | | | |
| | Costo avviamento e gestione dell'operazione (sino a 3.000,00 di fatturato o 20 dipendenti) | Вартість запуску і оперативного управління (До 3.000.000,00 обороту або до 20 працівників) | € | 7.231,00 | 4.700,00 |
| | Costo aggiuntivo per ogni milione di fatturato 3.000.001,00 a 20.000.000,00 | Доплата за кожен мільйон обороту 3,000,001.00 до 20,000,000.00 | € | 185,00 | 120,00 |
| | Costo aggiuntivo per ogni dipendente | Доплата за кожного співробітника | € | 131,00 | 85,00 |
| | Costo per ogni mese di lavoro successivo ai primi 3 compresi (max 30 ore mese di assistenza spese escluse) | Оплата за кожен місяць роботи після перших трьох включених (до 30 годин на місяць не включаючи додаткових витрат) | € | 4.154,00 | 2.700,00 |

| | | | | | |
|-------|---|--|---|----------|----------|
| 0101d | APPROVVIGIONAMENTI (GESTIONE) | ПОСТАЧАННЯ (УПРАВЛІННЯ) | | | |
| | Organizzazione e gestione degli acquisti aziendali, con verifica costanti dei fornitori, selezione di fornitori nuovi, organizzazione e gestione delle procedure d'acquisto, impostazione delle opportune strategie degli acquisti, conduzione delle trattative con i fornitori, raccolta dati ed elaborazione degli stessi, reporting. | Організація і управління закупівлями компанії, з постійною перевіркою постачальників, відбір нових постачальників, організація і управління закупівельними процедурами, встановлення відповідних стратегій закупівель, ведення переговорів з постачальниками, збір даних та їх обробка, звітність. | | | |
| | Costo fisso mensile (in euro) | Щомісячна плата (у євро) | € | 3.077,00 | 2.000,00 |
| | % su acquistato sino a € 50.000,00 / mese | % від закупівель до € 50,000.00 / місяць | | | |
| | % su acquistato da 50.001,00 a 150.000,00 / mese | % від закупівель від 50,001.00 до 150,000.00 / місяць | | 8,00 % | 0,00 % |
| | % su acquistato da 150.001,00 a 300.000,00 / mese | % від закупівель від 150,001.00 до 300,000.00 / місяць | | 6,00 % | 4,00 % |
| | % su acquistato oltre 300.001,00 / mese | % від закупівель понад 300,001.00 / місяць | | 4,00 % | 3,00 % |
| | | | | 2,00 % | 2,00 % |

| | | | | | |
|-------|--|--|---|-------------|------------|
| 0101e | Investimenti esteri | Іноземні інвестиції | | | |
| | – Supporto nella scelte delle linee di investimento in loco | – Підтримка у виборі лінії інвестиції на місці | | A | |
| | – Coordinamento, gestione, e verifica delle dinamiche d'investimento | – Координація, управління та перевірка динаміки інвестицій | € | preventiv o | За домовл. |

| | | | | | |
|------|---|---|--|--|--|
| 0102 | Interventi diretti | Пряме втручання | | | |
| | – Ristrutturazione dell'azienda, con formulazione o revisione delle procedure interne e verifica periodica dei risultati. Sistema di reporting e mansionari del personale. Sistemi di verifica dei risultati del management e della base operativa. Analisi del debito e del credito e relative operazioni di consolidamento o rientro. | – Реструктуризація компанії з формуванням або переглядом внутрішніх процедур та періодична перевірка результатів. Система звітності та посадові інструкції працівників. Системи перевірки результатів управління та оперативної бази. Аналіз заборгованості та кредитів і пов'язаних з ними операцій консолідації або повернення. | | | |
| | – Supporto alla direzione aziendale per la gestione delle procedure nei mesi successivi l'intervento, con formazione del personale | | | | |

sulle singole specificità.

| | | | | |
|---|---|---|----------|----------|
| Costo avviamento e gestione dell'operazione (sino a 3.000.000,00 di fatturato o 20 dipendenti) | Вартість запуску і оперативного управління (До 3,000.000,00 обороту або до 20 працівників) | € | 7.231,00 | 4.700,00 |
| Costo aggiuntivo per ogni milione di fatturato 3.000.001,00 a 20.000.000,00 | Доплата за кожен мільйон обороту 3,000,001.00 до 20,000,000.00 | € | 185,00 | 120,00 |
| Costo aggiuntivo per ogni dipendente | Доплата за кожного співробітника | € | 131,00 | 85,00 |
| Conso per ogni mese di lavoro (circa 30/40 ore in azienda ed il resto presso la sede della Camera di Commercio), eventuali spese escluse. | Оплата за кожен місяць роботи (біля 30/40 годин в офісах компанії, а решта – в офісі Палати), додаткові витрати не включені | € | 4.154,00 | 2.700,00 |

0102

Acquisizioni e cessioni

Придбання та продажі

| | | | | |
|---|--|---|------------|---------------|
| – Valutazione dell'azienda da vendere/comperare | – Оцінка компанії для продажу / купівлі | | | |
| – Analisi dello stato patrimoniale ed economico | – Аналіз економічного та фінансового стану компанії | | | |
| – Analisi e verifica dello stato operativo | – Аналіз та перевірка робочого стану компанії | | | |
| – Consulenza e supporto durante tutta la fase di trattativa e contrattualistica | – Консультації та підтримка протягом усього етапу переговорів, підготовка необхідної юридичної документації | | | |
| – Assistenza giuridica preventiva | – Юридична підтримка | | | |
| – Assistenza finanziaria preventiva | – Фінансові консультації | | | |
| Costo totale apertura pratica | Вартість відкриття справи | | | |
| Costo in % alla media del fatturato degli ultimi 3 anni (sino ad un massimo di 50.000.000,00 di fatturato annuo) | Вартість у % від середнього обороту за попередні три роки (максимально до 50,000,000.00 річного обороту) | € | 6.154,00 | 4.000,00 |
| Oltre tale limite | Більше вищевказаного обороту | | 0,15 % | 0,10 % |
| Costo aggiuntivo per la ricerca del potenziale cliente/venditore, con invio del materiale documentale a tutti gli interessati, gestione della fase di presentazione, gestione delle trattative preliminari, gestione delle trattative conclusive, supporto all'impresa sino alla formulazione dell'offerta e definizione dell'affare. | Додаткові витрати на пошук потенційних покупців/продавців, з відсилкою документальних матеріалів для всіх зацікавлених сторін, управління етапом презентації, управління попередніми переговорами, кінцевими переговорами, підтримка компанії на етапі формування пропозиції до закінчення операції. | | За домовл. | а preventiv o |
| Costo totale apertura pratica in % alla richiesta | Всього витрат на відкриття практики у % на запит | | | |
| sino a €. 300.000,00 | до €. 300,000.00 | € | 6.154,00 | 4.000,00 |
| da €. 300.001,00 a €. 2.000.000,00 | від €. 300,001.00 до €. 2,000,000.00 | € | 9.230,00 | 6.000,00 |
| oltre €. 2.000.001,00 | більше €. 2,000,001.00 | € | 12.300,00 | 8.000,00 |
| Costo aggiuntivo in percentuale al valore della trattativa | Додаткові витрати у % від вартості об'єкту | | | |
| sino a €. 300.000,00 | до €. 300,000.00 | € | 9,00% | 6,00 % |
| da €. 300.001,00 a €. 2.000.000,00 | від €. 300,001.00 до €. 2,000,000.00 | € | 6,00% | 4,00 % |
| oltre €. 2.000.001,00 | більше €. 2,000,001.00 | € | 3,00% | 2,00 % |
| Pagamenti come segue: | Платежі здійснюються наступним чином: | | | |
| Pagamento apertura pratica: all'ordine | Оплата відкриття практики: при замовленні | | | |
| Pagamento percentuali: a conclusione lavoro | Оплата відсоткова: після завершення роботи | | | |
| TUTTI GLI IMPORTI SONO IVA ESCLUSA | ВСІ СУМИ ВКАЗАНІ БЕЗ ПДВ | | | |